

Programme et modalités de formation :



Master Class

Envie de maîtriser de nouvelles compétences techniques,
d'enchanter vos client(e)s avec des prestations complémentaires
et de vous démarquer par l'excellence des détails ?

Rejoignez notre formation et faites la différence !

<p>Objectif pédagogiques</p>	<p>Définir votre projet d'animation</p> <p>Savoir réaliser un diagnostic de peau</p> <p>Maitriser la technique au choix</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Diagnostic de peau, théorie make up et pratique Flash make up ● Diagnostic de peau, théorie soin visage et pratique Flash skin care
<p>Compétences acquises</p>	<p>La pratique de diagnostic de peau</p> <p>La pratique de flash make up ou la pratique de skin care</p>
<p>Durée</p>	<p>A partir d' une demi journée</p> <p>Modulable en fonction des choix de techniques</p>
<p>Date</p>	<p>A réception du questionnaire de pré inscription, de l'audit, et de l'acompte, la date est programmée ensemble</p>
<p>Lieux</p>	<p><u>Département 37, 41, ET 72, 45, 49, 86 partiel :</u></p> <p>Immersion (présentiel) sur le lieu d'entreprise à partir de 2 inscrits (hors pharmacie et parapharmacie dans le cadre d'un financement OPCO: salle de formation à définir)</p> <p><u>Hors départements ci dessus:</u></p> <p>Présentiel à distance (visio live)</p>
<p>Pré requis</p>	<p>Gérants et salariés diplômés en esthétique cosmétique et pharmaciens, préparateurs en pharmacie</p> <p>* Toutes mes formations et coaching sont accessibles pour les personnes en situation de handicap</p>
<p>Moyens Pédagogiques, techniques et d'encadrement</p>	<p><u>Moyen d'encadrement:</u> Marine André, formatrice diplômée Bac +3 en esthétique cosmétique et vente, j'ai acquis 15 années d'expérience dans le secteur du retail, de la formation et de l'animation en Esthétique Cosmétique. Un domaine qui me passionne et où j'ai pu m'engager auprès de différentes maisons actrices de ce marché en perpétuel évolution; Parfums Christian Dior, Yves Rocher, Shiseido, Nuxe et Clinique des Champs Elysées. L'univers du spa/institut et de la parapharmacie m'ont engagé dans une démarche de formation continu de proximité avec mes clients. C'est avec certitude que la formation est la clé du succès de vos équipes/ de vous. Aujourd'hui, c'est avec détermination et bienveillance que je souhaite vous accompagner et faire monter en compétences vos équipes. Je garantie des formations de qualité, de proximité et un suivi régulier.</p> <p><u>Moyen pédagogique et technique:</u></p> <p>Sur le lieu d'entreprise ou salle de formation : Livret d'accueil remis en début de formation, paper board, rétro projecteur, power point et canva + diverses application pour nos activités ludiques, présentation de formation PDF envoyée par mail en fin de formation</p>

En visio live: Formation en live Teams, + diverses application pour nos activités ludiques, présentation de formation PDF envoyée par mail en fin de formation

Avec acceptation de l'apprenant, intégration au groupe Whatsaap pour des échanges sur le thème choisi et Q/R post formation

Moyen d'évaluation des acquis:

Mise en pratique, quizz, QCM

Suivi et évaluation

Après chaque session des interactions ludiques, humaines dans un cadre convivial sont faites pour évaluer les acquis de chacun

Quizz de fin de formation pour l'évaluation des acquis portant sur l'ensemble des modules de formation + évaluation de la satisfaction du contenu de la formation + un plan d'action qui semble réalisable à chacun d'entre vous sera établi pour garantir un suivi de qualité et mise en application réalisable

Attestation de fin de formation remise + attestation de présence

Appel de suivi programmé à 3 mois pour garantir la proximité et l'écoute

Tarif global par participant

1 demi journée / soit 4h et un choix de technique 250€

1 journée / soit 8h et les 2 techniques 450€

Rendez vous dans la rubrique "pré inscription" pour vous inscrire sur l'une des master class

Modalités d'inscription

1- Prise de contact via le formulaire de contact sur le site internet ou téléphone

2- Echange téléphonique pour déterminer vos besoins, cibler votre formation et date idéale

3- Envoi du programme de formation et devis/convention de formation par mail

4-Envoi par mail du devis/convention de formation signé (la signature vous engage à la réalisation de la formation)

Modalités de financement

Si auto financement entreprise :

Acompte de 20% par virement bancaire + contrat de formation signé

Paiement du solde à 30 jours maximum post formation par virement bancaire

Si financement fond public :

1-Acceptation du devis/convention de formation et envoi de celle ci sur le site de l'organisme financeur [Mes services en ligne](#) (OPCO EP)

2-Démarches de demandes de financement auprès de votre FAFCEA ou OPCO ou Pôle Emploi ou CPF

3- Attente de la décision de l'organisme financeur

4- Acceptation ou non d'un de ces organismes

5- Si acceptation de financement de l'OPCO, FAFCEA, règlement par virement bancaire de 100% du tarif global + on valide la date de formation post réception de paiement.

6- J'établis votre facture acquittée post formation

7- Vous envoyez la facture à l'organisme pour finalisation du dossier et remboursement de formation(s)

Programme de formation : Master Class

OPTION DEMI JOURNEE: 9h 13h

SESSION 1: Votre projet d'animation

Durée 4h:

-La théorie du diagnostic de peau

-Pourquoi le diagnostic de peau est important pour une animation rentable

-La théorie de la technique

-La pratique de la technique

JOUR 1: 9h 13h et 14h 18h

SESSION 1: Votre projet d'animation

Durée 4h: 9h-10h30

-La théorie du diagnostic de peau

-Pourquoi le diagnostic de peau est important pour une animation rentable

-La théorie de la technique

SESSION 2: Maitriser la technique

Durée 2h: 14h-16h 1er groupe d'animateur / Atelier pratique

Durée 2h: 16h-18h 2e groupe d'animateur / Atelier pratique

Mise à jour 15/06/2025

Marine ANDRE Formations – 37000 TOURS
SIRET 93752858600020 – APE 8559A – Non assujettie à TVA
Déclaration d'activité de formation enregistrée sous le numéro 24370508137
auprès du préfet de région Centre Val de Loire

IBAN FR76 1870 7006 4732 5211 1706 259 / BIC CCBPFRPPVER

Mise à jour le 15/06/25