

Objectifs et Modalités de Formation:



Intitulé : Master Class Technique d'Animation Bien être

Objectifs pédagogiques	Comprendre vos outils d'aide à la vente Enchanter vos client(e)s grâce à des services bien être différenciants et complémentaires Se démarquer par l'excellence des détails
Compétences Acquises	Utilisation efficace de l'ordonnance beauté Maitriser le diagnostic de peau Acquérir de nouvelles compétences pratiques pour vos animations commerciales, au choix lors de l'audit des besoins: <ul style="list-style-type: none">● Soin découverte: comment séduire en 30 min TOP CHRONO● Flash Make Up: comment se différencier grâce à ce service rentable ?● A l'écoute de vos besoins - sur mesure
Durée	7h minimum (1 journée) Modulable en fonction des choix de techniques
Date	Selon votre profil: <ul style="list-style-type: none">● Pharmacien, préparateur en pharmacie, conseillère dermo cosmétique: Calendrier des formations à jour sur le site internet (1 session par trimestre)● Gérante d'institut de beauté, salarié esthéticienne: Je m'adapte à votre convenance
Lieux	<u>Département 37, 41, ET 72, 45, 49, 86 partiel :</u> Immersion (présentiel) sur le lieu d'entreprise à partir de 2 inscrits (hors pharmacie et parapharmacie dans le cadre d'un financement OPCO: salle de formation adaptée à définir) <u>Hors départements ci dessus:</u> Pour ce module, je privilégie le présentiel
Pré requis*	Gérants et salariés diplômés en esthétique cosmétique Pharmaciens, préparateurs en pharmacie, conseillère dermocosmétique * Toutes mes formations et coaching sont accessibles pour les personnes en situation de handicap

Tarif global pour 7h par participant

Les tarifs affichés peuvent être financés en partie par les organismes financeurs, pour une formation partiellement financée et sous réserve de fonds suffisants (FAFCEA pour les gérants et OPCO EP pour les salariés)

435€ au total * Hors frais annexes ET de déplacement

Modalités d'inscription

- 1- Prise de contact via le formulaire de contact sur le site internet ou téléphone
 - 2- Echange téléphonique pour déterminer vos besoins, cibler l'organisation qui vous correspond et dates idéales
 - 3- Envoi du programme de formation et devis/convention de formation par mail
 - 4-Envoi par mail du devis/convention de formation signé (la signature vous engage à la réalisation de la formation)
-

Modalités de financement

Si auto financement entreprise :

Acompte de 20% par virement bancaire + contrat de formation signé

Paiement du solde le jour J (date de formation)

Si financement fond public :

1-Acception du devis/convention de formation et envoi de celle ci sur le site de l'organisme financeur [Mes services en ligne](#) (OPCO EP) ou FAFCEA.

2-Démarches de demandes de financement sur votre compte

3- Attente de la décision de l'organisme financeur

4- Acceptation ou non d'un de ces organismes

5- Si acceptation de financement, règlement par virement bancaire de 100% du tarif global + on valide les dates de formation post réception de paiement.

6- J'établis votre facture acquittée post formation et attestation de fin de formation.

7- Vous envoyez la facture à l'organisme pour finalisation du dossier et remboursement de formation(s)

Moyens Pédagogiques, techniques et d'encadrement

Moyen d'encadrement: *Marine André*, formatrice diplômée Bac +3 en esthétique cosmétique et vente, j'ai acquis 15 années d'expérience dans le secteur du retail, de la formation et de l'animation en Esthétique Cosmétique. Un domaine qui me passionne et où j'ai pu m'engager auprès de différentes maisons actrices de ce marché en perpétuel évolution; Parfums Christian Dior, Yves Rocher, Shiseido, Nuxe et Clinique des Champs Elysées. L'univers du spa/institut et de la parapharmacie m'ont engagé dans une démarche de formation continu de proximité avec mes clients. C'est avec certitude que la formation est la clé du succès de vos équipes/ de vous. Aujourd'hui, c'est avec détermination et bienveillance que je souhaite vous accompagner et faire monter en compétences vos équipes. Je garantie des formations de qualité, de proximité et un suivi régulier.

La formation s'adapte au public et niveau d'expertise.

Moyen pédagogique et technique:

Sur le lieu d'entreprise ou salle de formation : Livret d'accueil remis en début de formation, paper board, rétro projecteur, power point et canva + diverses application pour nos activités ludiques, présentation de formation PDF envoyée par mail en fin de formation

Cette formation nécessite à l'apprenant de se munir de son ordonnance beauté

Avec acceptation de l'apprenant, intégration au groupe Whatsaap pour des échanges sur le thème choisi et Q/R post formation

Moyen d'évaluation des acquis:

Mise en pratique, quizz, QCM

Suivi et évaluation

Après chaque session des interactions ludiques, humaines dans un cadre convivial sont faites pour évaluer les acquis de chacun

Quizz de fin de formation pour l'évaluation des acquis portant sur l'ensemble des modules de formation + évaluation de la satisfaction du contenu de la formation + un plan d'action qui semble réalisable à chacun d'entre vous sera établi pour garantir un suivi de qualité et mise en application réalisable

Attestation de fin de formation remise + attestation de présence

Appel de suivi programmé à 3 mois pour garantir la proximité et l'écoute

Programme et Déroulé de formation:



Jour 1 : 9h-13h -14h-17h (7h)

Les ++ Formation dynamique, opérationnelle et sur mesure.

SESSION 1: Théorie

Durée 4h

- En quoi l'ordonnance beauté est un outil indispensable à la vente ?
 - Comment optimiser son utilisation ?
 - Refresh Type de peau / Etat de peau
 - Démonstration
 - Mise en application

SESSION 2: Maitriser la technique

Durée 1h30

- 1er groupe / Atelier pratique

Durée 1h30

- 2e groupe / Atelier pratique

Marine ANDRE Formations - 37000 TOURS - 06 23 05 73 97

[SIRET 93752858600020 - APE 8559A](#) - Non assujettie à TVA

Déclaration d'activité de formation enregistrée sous le numéro 24370508137 auprès du préfet de région Centre Val de Loire

Ce numéro d'agrément ne vaut pas agrément de l'Etat

IBAN FR76 1870 7006 4732 5211 1706 259 / BIC CCBPFRPPVER

Mise à jour le 15/12/25

